A OECD e o acesso do Brasil

A OECD e o acesso do Brasil

Sistema de acesso e o Brasil Participação empresarial na OECD

Ações da CNI

Conclusões

CRITÉRIOS

Mercado / Democracia x considerações estratégicas

Entrante afeta

coesão e votações

Flexibilidade

REFERÊNCIAS

- Visão de mundo (econômica/política)
- Peso específico
- Benefício mútuo
- Geopolítica / Equilíbrio de representação _____
- Estado de preparação
- Comprometimento —

CUSTO DO ACESSO

- "preço não é fixo". F (interesse no país) ————
- Anualidade, compromissos administrativos
- Reformas
 - código de liberação de movimentação de capital
 - código de liberação de operações invisíveis

BRASIL

- Líder em comitês, convenções
- G 20, BRICS, tamanho da economia
- . / / /
- . / / /
- . / / /
- Poder de barganha já foi maior?
- Risco ONU?
- Códigos + política industrial e comercial + tributação + regulação

CUSTO DO ACESSO (cont.)

- Status x cooperação
 - Japão saída pós guerra

 México back-up NAFTA

 Leste Europeu competição I

PROCESSO

- Decisão país x Avaliação 360°
- Viés de seleção → reformas

ENFORCEMENT

- Baixo, menor que OMC
- A entrada é o momento crítico
- Pós entrada: peer review

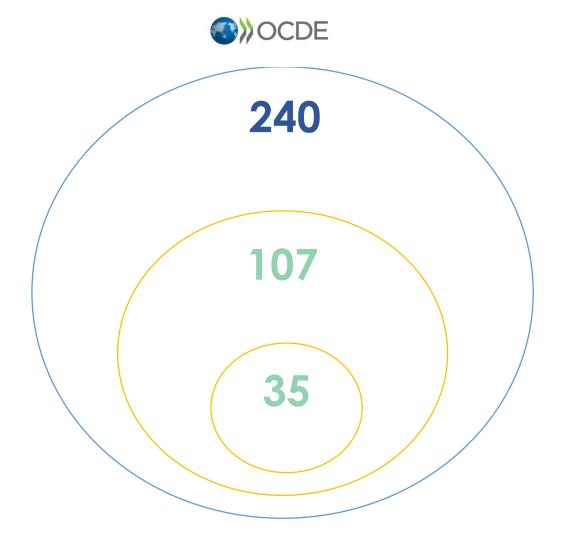
O QUE A OECD NÃO FAZ:

- 1. Não emite normas coercitivas
- 2. Não tem poder executivo ou de polícia
- 3. Não tem órgão de resolução de conflitos

COMO OPERA (soft-law):

- Emite padrões, modelos e recomendações
- Demanda empenho e transparência dos membros na adoção
- 3. Permite a não-adoção, mas exige:
 - ✓ Transparência
 - ✓ Explicitação da posição contrária (reservas ou observações)
 - → Se não explicitar posição contrária há uma "expectativa legítima" de que o país incorpore a seu direito a posiçãopadrão
 - → Mesmo sem reservas, o desrespeito não implica em sansões

Instrumentos legais (acquis communautaire)



Comitês (30) + subcomitês + grupos de trabalho + grupos de especialistas + grupos ad hoc = **250**

Principais áreas temáticas

Tributação Trabalho

Indústria Comércio

Investimentos Empreendedorismo

Desenvolvimento Inovação

Economia e finanças Reforma regulatória

Educação Ciência e tecnologia

Meio ambiente e Combate à

sustentabilidade corrupção

Outras

TEMAS DA AGENDA DE COMÉRCIO DA OECD

CRÉDITO EXPORTAÇÃO
AGRICULTURA
AÇO
NAVEGAÇÃO
POLÍTICAS DOMÉSTICAS

- Regulatórias
- Ambientais
- Cultura
- Desenvolvimento regional

Participação empresarial



BIAC ← → TUAC

- 1. CNI associada desde 2008
- 2. Produto do Programa de Engajamento do Brasil na OECD
- 3. Resposta do BIAC ao Secretariado
- 4. Preparação, conhecimento
- 5. Engajamento:
 - Recursos naturais
 - Aço
 - Crédito exportação
 - Tributação
 - Inovação
 - Mudança de clima



6. Focos

- a) contribuir para as discussões
- b) estimular participação da RFB na OECD
- c) identificar disfunções das regras brasileiras

Papel do BIAC no acesso



- O acesso é examinado pelos vários comitês empresariais
- Não há participação nos comitês governamentais (confidencial)
- Contatos com países / staff OECD
- Empresas com negócios nos países de acesso mapeiam os problemas e aproveitam a oportunidade para pressionar mudanças

TEMAS-CHAVE NOS PROCESSOS DE ACESSO

ISRAEL → propriedade intelectual

COLOMBIA → propriedade intelectual e acesso a mercados (farmacêuticos)
relações do trabalho, assinatura
convenção contra corrupção, agências
compras governamentais, meio ambiente, regras de
sucateamento de caminhões / importações,
tributação de bebidas alcóolicas com teor acima de 35%

COSTA RICA → transparência governamental governança corporativa

TEMAS MAIS IMPORTANTES

- Comércio, investimentos
- Tributação
- Garantir que países sigam os padrões OECD (Ex.: anticorrupção e diretrizes EMNs)

PRINCIPAIS POLICY GROUPS

- Governança corporativa e pública; combate à corrupção
- Política econômica; Finanças; Comércio; Competitividade; Tributação; Créditos às exportações; Investimento internacional e conduta responsável dos negócios
- Inovação; Desenvolvimento; Economia digital;
 PME e empreendedorismo; Educação
- Meio ambiente e energia; Biotecnologia;
 Químicos; Nanotecnologia; Água; Matérias-primas

Agenda Internacional da Indústria

Mecanismos do Setor Privado

Foco em temas:







• Foco em países:











TRIBUTAÇÃO: Brasil / OECD: um caso especial

- Tributação deve ser uma área de intensa discussão no processo de acesso do Brasil à OECD;
- 2. É possível que a RFB considere ser possível atender à OECD sem implementar seus principais padrões normativos fazendo reservas e observações;
- 3. O momento da pressão é no acesso;
- 4. As normas brasileiras destoam dos padrões internacionais e serão objeto de pressão doméstica e internacional;
- 5. O Brasil terá que reformar alguma das suas regras tributárias e este será um dos debates mais relevantes do processo de adesão;

6. Alguns temas:

- ✓ Flexibilidade em margens fixas e aceitação de créditos compensatórios nos preços de transferência
- ✓ Tributação IRRF / CIDE (excessiva) e indiscriminada (prestadores no exterior, transações normais com países de tributação alta), importação de intangíveis (royalties, software) e serviços
- ✓ Conceito de "estabelecimento permanente"
- ✓ Rede de tratados
- ✓ Solução de conflitos via tratados
- √ Regras CFC

PANO DE FUNDO

Processo de adaptação dos países ao BEPS e perda da posição competitiva do Brasil face às mudanças tributárias em vários países.

OCDE e o Brasil: o tamanho da distância





ADT: Comparação entre modelo brasileiro e OCDE				
Rendimento	Brasil	X OCDE	Impactos	
1. Dividendos	0% na fonte (previsão de IRRF nos ADTs)	5% à 15% na fonte	Redução de arrecadação no Brasil	Pouco poder de barganh em novas negociações
2. Juros	15% na fonte (idem alíquota doméstica)	10% na fonte	IRRF elevado é absorvido e vira custo adicional	Custo adicional transferi ao pagador brasileiro
3. Royalties	15% na fonte (idem alíquota doméstica)	0% (somente residência)	IRRF elevado é absorvido e vira custo adicional	Pouco poder de barganl em novas negociações
4. Serviços técnicos	15% na fonte (idem alíquota doméstica)	0% (somente residência)	IRRF elevado é absorvido e vira custo adicional	Pouco poder de barganl em negociações e custo transferido ao pagado brasileiro
5. <i>Matching credit</i> (crédito presumido)	15% à 30%	Prática condenada pela OECD	Poucas empresas utilizam	Pouco poder de barganl em novas negociações

Fonte: CNI

Ações da CNI

Pedido	Discussões Roadmap Adequação Decisão				
Objetivos	Ações				
Participação e influência	Contato permanente com os órgãos governamentais liderando o processo				
	Participação em workshops e promoção de eventos institucionais				
	Posicionamento público (artigo, cartas de apoio)				
	Conhecer mais detalhadamente o processo e as exigências das revisões técnicas pelos Comitês da OCDE, considerando experiências recentes (ex. Colômbia)				
Apoio terceiros países e monitoramento	Buscar apoio em reuniões com representantes de países membros da OCDE e das congêneres (EUA, Alemanha, França, Japão)				
	Inclusão do pleito nos programas de trabalho dos Conselhos Empresariais bilaterais				
Agenda de	Reforçar o pleito em documentos de posição (ex. Eleições 2018)				
temas de trabalho	Mapeamento das necessidades de adaptação da legislação brasileira. Prioridades e impactos para a indústria				
	Conhecer as áreas temáticas da OCDE em relação às agendas de temas da CNI (ex. AII)				

Conclusões

- 1. A tensão entre manter o "clube" e garantir a relevância sempre estará presente nas decisões de acesso;
- 2. O Brasil entrará no processo de acesso como um dos países não membros com mais participação em comitês e mecanismos da OECD, o que se revela como um facilitador;
- 3. O processo de avaliação equivale a uma avaliação 360° feita com insumos dos governos nacionais e dos setores privados. A agenda de política industrial, comercial e tributária deve estar na mira dos interesses privados, que avaliarão o acesso;
- 4. Alguns ativos da OECD: capacidade de adaptação, flexibilidade, pioneirismo em temas, softlaws, escola de governo, peer reviews, espaço para processos políticos domésticos. Algumas dessas características – flexibilidade e soft-law – facilitam o processo de adesão do Brasil;
- 5. A adesão é um caminho natural e desejável.

Obrigada!

Constanza Negri Biasutti Gerente de Politica Comercial

cnegri@cni.org.br